

主办单位:凤凰庄人力资源部

第五期

总第五期

2009年12月31日

内部资料 注意保存

2010年凤凰庄新面貌



一、凤凰庄推出会员卡:

21世纪,是资源整合的时代;我公司将以此为契机,积极发展同各省市地区优秀客户及企业的长期新型合作关系。支持、帮助客户成功是我公司的发展战略目标。我公司坚持实施"顾客至上、服务第一、质量保证、物美价廉"的经营理念。为了更好的服务于这一理念,2010年我公司将推行会员制,积极发展与各位客户之间建立新型合作伙伴关系,最大限度体现不同会员的尊贵感与荣誉感。

本次推出的会员制,在增强了往年的 9.8 折返券、奖礼物等增值服务的同时,新增 全新的提供降价信息、无偿提供样衣、样裤、一年两季的面料搭配、颜色、流行趋势指引、专业销售课程培训的机会等全新服务机制 ……为不同购买客户群提供特殊服务。

只要在凤凰庄购买产品一年累计至 5 万元即可自动人会,并可享受积分、赠礼等优惠,得到增值服务或多重特殊服务,根据不同消费的情况,绍兴县轻纺城凤凰庄纺织品有限公司的会员被划分为普通会员、银卡会员、金卡会员、白金卡会员、钻石卡会员。详情请咨询本公司相关业务部及售后服务部。

二、凤凰庄面料超市—

成士开莫

轻纺城市场上第一家面料超市——凤凰庄面料超市将于 2010 年春节隆重开幕。凤凰庄面料超市将打造与传统市场模式完全不同的销售模式:

——不一样的服务:针对客户, 实行专人专业跟踪式服务,打造五 星级贴身管家,服务涵盖:

- 1)根据客户需求,利用凤凰庄 网络资讯(依托凤凰庄强大销售网 络),提供由国际权威机构认证的市 场流行趋势报告。
- 2) 为客户量身订制个性化服务 方案,设立良好的服务监督体制,保 障客户权益。
- 3) 提供凤凰庄生产团队、制版团队、产品检验机构的专业技术支持,帮助客户解决实际问题
- 4) 实行客户会员制管理,维持 健康稳定的合作伙伴关系
- ——不一样的产品供应链

凤凰庄在全国主要服装及面料市场设立面料超市网点,现诚邀各类中高档特色出口面料供应商强强联合,整合市场资源,最快速度占领国内终端市场,利用销售网络优势,创新面料销售模式,领跑中国面料市场。

届时,凤凰庄的产品将由两个部分组

- 1) 凤凰庄研发团队独立设计:凤凰庄 拥有先进的研发团队,具有很强的独立开发 能力,在过去的几年里,成功开发出流行于 全国市场的面料,其中8520等系列产品流 行时间已长达5年
 - 2) 整合国内外中高档出口面料供应商

的特色产品:以新型合作模式、先进的营销发展理念、完善的销售网络、真诚的态度吸引一大批 A 类纺织企业,为面料市场增加一系列特色产品。

——不一样的设计和产品陈列

公司邀请国内知名设计团队,打造独一 无二的超市形象。产品陈列与色卡也将以完 全不同于以往的模式出现在大家面前,解决 传统模式容易产生审美疲劳的敝端。

—不一样的产品质量管理体系

凤凰庄的产品质量已经取得了市场上的广泛认可。为与国际接轨,2009年底,我公司重资引进国际先进设备,建立凤凰庄面料检测实验室,设立凤凰庄产品质量管理体系。

三、人才储备及面料销售 网络的继续完善

2009年底,我公司于重庆、成都三大高校招收纺织、市场营销、财务等相关专业应届毕业生50余名,并计划于2010年下半年,再招聘100名左右。这些新生,将于公司销售、质量管理、生产、管理等岗位实习锻炼,为完善公司销售网络及深化改革公司管理做好人才储备工作。

到 2009 年底, 我公司在全国范围内共设立了广州、深圳、重庆、成都、杭州、郑州、武汉、北京、沈阳、西柳等十家分公司及办事处,并计划于 2010 年在江苏、福建、上海、河北等地新开 4-6家,更好地服务于各类服装企业。

四、凤凰庄工业园区落成

2009年底开始建设的凤凰庄工业园区, 将于2010年下半年建设完成。凤凰庄工业园区由公司新的物流中心、形象展示中心、培训中心、员工活动中心等功能区所组成。





▲1:2009年底,绍兴县轻纺城凤凰庄纺织品有限公司商标成功通过多层审核,正式被评为浙 江省著名商标!

一本系化 商标

▲2:2009年凤凰庄成立九周年庆典暨新年答谢会于2010年1月8日隆重召开,此次庆典包括公司企业文化培训会、优秀员工评选大会、庆祝晚会三个环节,展示了公司企业文化风采,在活动中对公司员工、各届供应商、客户朋友们表达了真挚的谢意和新年的问候

讲

凤凰庄的儿女

凤凰庄成立九周年庆典暨年终答谢晚会

一等奖 郑州分公司 魏茂兰 易莉

有一支队伍,朴实而又精干,吃苦而又耐劳,他们不曾拥有美丽的外表,可他们却是一批真正会做事的"实干家",尽管他们每个人都不够完美,可当这些个不完美的个人组合在一起的时候,他们打造成了一个优秀的团队,并奇迹般地创造出了一个完美的结果,这个团队就是我们强有力的凤凰庄郑州分公司。

有一个人,她用自己的勤劳与朴实成功的的扮演好了自己的角色,为了工作,她毅然的选择了与自己最亲最爱的人南北两方,多少次,远方曾是爱的人南北两方,多少次,远着"妈妈,我想你了,你什么时候回来陪我"的时候,作为母亲的她总会亲切的告诉儿子,妈妈过两天就回来啊,还好多的玩具,再过几天儿来一个"妈妈,你怎么还没有回荡,可这的啊?"重复的话语不停的回荡,可这种甲亲却依然为了前线的工作继续开展差!

妈妈生病住院了,老人家多么希望自己需要别人照顾的时候自己的儿女能陪在身边多一些,推进手术室的那一刻,她生怕自己万一有什么意外见不到亲人而成为一辈子的遗憾,终于,老人家手术成功了,而这位身在远方的女儿却不敢完全抛弃手上的工作而去尽一个为人子女的义务,她内心在徘徊,她内心在挣扎,想想妈妈在病床上发出一声又一声的痛苦的呻吟时,这个坚强的女人终于流下了伤心的眼泪……

面对工作,她细心地照顾着每一位伙伴的心情,有人闹情绪了她想法哄他开心,有人心情不好了,她想办法为他开导,而有人要离开时她会为这个离开的人感到遗憾和婉惜,因为她在担心着这个年轻人走向社会还会过得好吗,她无时无刻不在关心着身边的每一个人!

多少次她忍受着委屈申张着正义,经常在外漂泊的她却时刻准备着为公司的下一个目标而付出,很多时候她忘却了自己,却时刻做好着战斗的准备,她就是我们郑州分公司的负责人陈小兰!

有一个人,他总在平时的工作中 沉默少语,可他却是一个销售团队的 精神支柱,08年郑州分公司的成立, 面对外界的流言,同行的排斥,客户的不认同,他依然抱着要把郑州市场做好的信心与决心!不断的分析市场行情,分析对手,分析客户,为销售人员找准正确的方向!

还记得分公司刚成立时,我们没有一个属于自己的客户,没有车,寒冷的冬季大雪飞扬,他骑着电瓶车忍受着雪风的吹打,穿梭在郑州的大街小巷寻找着我们的目标客户,多少次他遭受着客户的拒绝与冷落,一次又一次,一天又一天,却从未动摇他要打开市场的决心!

在生意渐渐开始稳定的时候,一次意外的查税又打破了我们生意的平静,作为负责人的他孤独的坐在空空的房间里,烟灰缸里的烟斗一个接一个,他在思考着怎样才能渡过这个难关,他开始找关系,送礼,请吃饭,一次又一次的醉倒在酒桌,可他却没有退缩,坚持把他们陪好,直到把事情解决,而他却在床上躺了整整两天两夜,他的付出让每一个人都看在眼里,记在心里!

今年冬季,由于突降大雪的原因 导致许多客户的棉裤供不应求,天气 太冷了,棉厂的工人都不愿意加班, 他便在外面找了几个新手到棉厂学 习怎么绗棉,直到棉厂的工人把他们 教会了他才离开,但由于棉的产量很 低,又怕别人到厂里把棉抢走,他便 亲自到工厂守棉,外面大雪纷飞,厂 里没有暖气设备,刺骨的寒冷包围着 整个工厂,而他却依然在那里默默的 守了整个晚上,直到早晨看到珍贵的 两百多米棉出来,他一个人拉着货亲 自打卷装上车赶紧给客户送出,那时 他已经有几天都没合眼了,尽管身上 背负着许多客户的不理解,可他依然 尽心尽力的想着办法把问题解决!

十天过去了,他那阳光的脸上充满了几分憔悴与疲惫,可他通过行动再次挽回了客户对公司的信任,棉并没有让分公司赚取利润,可他却大量的销售了公司的库存产品,在冬季整个市场不景气的时候又为郑州的一大打了漂亮的一战,更好的为下一个季节成功的推销又奠定了坚实的基础,他用实际的行动领导着每一个人的发展与进步,他就是郑州团队的精神支柱周风兵!

贾明利她凭着自己的坚持与对客户的了解,对凤凰庄的信任与执著,为郑州分公司的市场开拓,做出了很大的贡献,她更坚信,在凤凰庄一定能实现她的人生价值!

有一位姑娘,虽然她年龄很小,却时刻在关心着身边的每一个人,每当别人需要帮助的时候尽自己最大的努力伸出自己的援助之手,因为她懂得授人玫瑰,手留余香的道理,她就是陈宇!

俗话说,脸皮不厚不要做销售,黄容也曾感到疲惫,也曾需要安慰,每次看到她疲倦时一听到客户的电话却总是充满活力,在她的销售生涯中就不曾有过陌生的感觉!她用她的热情征服了每一个来到凤凰庄的客户!

老师曾说:不会微笑的人不要去做销售,而母绪秀的表现让我们验证了这个说法,当她在心情不好,泪流满面时,客户就是让她微笑的动力,她用她最真诚的微笑深深的感染着每一位客户,让她在短短的一年中业绩倍增,成为销售团队中的骄骄者!

如果说挫折是每个人人生路上的一块绊脚石,那么对于一个刚接触销售的新人来说她是多么的希望她的销售之路是一帆风顺的,可易莉却依然坚持把分给她的最坏的客户做出了不一样的成绩,她从未抱怨自己分的客户不好,而是把这些最难搞定的客户都当作是对自己的挑战,她懂得先苦后甜的道理,挫折和委屈对她来说不算什么!

黄能双为了发展客户,毅然用他 的坚持维护着自己客户的利益,第一 时间满足客户的需要,虽然让人觉得 有点自私自利,但是这种坚持不懈, 直到成功的精神值得我们学习!

在此感谢我们的后勤劳动者们, 我知道频繁的后勤工作总会让人偶 尔感到心烦,辛苦的体力活或许你们 也曾想抱怨一下,也想发发牢骚,可 你们忍住了,从你们的眼神里我们明 白了工作是相互配合的,因为你们思 想的进步,才让我们在前线的销售战 士们更有信心的迎接充满挑战的每 一天!

我们是凤凰庄的儿女! 我们是凤凰庄的儿女! 我们是凤凰庄的儿女! 让凤凰腾飞,铸就辉煌! 感恩犹如心灵的泉水,它源源不断地滋润着我们的心田,使其免于干涸。它让生命充满生机,洋溢朝气,遍洒阳光。

人,应该对整个世界满怀感恩之心。我们最应该感谢的是我们的母亲,是她,给了我们认识大干世界的机会;是她,含辛茹苦的把我们抚养大,教我们知识,教我们做人;是她,不计得失,不求回报,倾其一生心血,为我们守护,为我们操劳。

我原本有一个幸福美满的家庭,一家五口过着令人羡慕的生活,有爸爸疼着,有妈妈爱着,我在阳光下长大,幸福地感受人生的美好,我对未来充满期待和渴望。

可是一场突如其来的变故,让我失去了温暖的家庭, 失去了父爱,失去了珍贵的友谊,失去了左邻右舍的尊敬,换来是家境的贫寒,父亲的冷漠,朋友的疏远,同乡的鄙视。儿时的我,没有快乐的童年,就连吃穿这么温饱的问题都成困难,更别说像起他孩子那样在儿童节的时候,和父母一起到游乐园去开心的玩耍……我失去了对未来美好的憧憬和期待,我变得自卑和懦弱。

可是,就在六一儿童节的那一天,妈妈瘦弱的背影, 改变了我的人生……

为了维持我们日常的开支和兄妹三人的书学费,原本就体弱多病的母亲,开始经营小本生意。不管是炎热的夏季还是严寒的冬天,妈妈每天都要起早摸黑,有时我从睡梦中惊醒,悄悄的看着我的母亲起坐与灶前灶后忙碌的身影,儿时的我不懂得怎样去关心我的母亲,只能带着微微的抽泣慢慢的进入梦乡,留下妈妈孤单的身影。无情的皱纹已经在那张美丽的脸盘隐约的出现,两鬓的头发也开始些许的花白,双手已磨起了厚厚的茧。看着她渐渐消瘦的体,而我却无能为力。

六一这一天我和妈妈一起去下乡,我们收拾起叫卖的货物就上路了。妈妈肩上担着沉重的担子,我手里提着调料兜,叫卖了一村又一村,可是买的人却很少。由于东西不能久放,我们不得不再走远一些,到其他村子去看看。翻过了一个山头又一个山头,当我们走在通往下一村曲折小径上的时候,小路两旁的草特别的茂盛,比我的个子还高。妈妈走在我的前面,为我劈开道路两旁的杂草,以防我摔倒。走在后面的我,看着母亲挑着重担的背影,似乎感觉到她身上的担子越来越重,步伐也越来越慢,艰辛的移动着脚步。我的眼睛渐渐的模糊,多少次受到别人鄙视的眼光。为了这个家,母亲默默的承受着一切,付出着一切,却没有把背后隐藏着的痛苦、辛酸、跟委屈展现在别人的面前。可是每当在深夜的时候这个坚强的女人会悄悄的落泪……

此时此刻的我不再感觉到我的母亲只有 1.5 米的身高,而是更加伟岸的高度。双眼含着泪水,我在心底呐喊着,我一定要让这个女人过上幸福的生活,我要让她快乐,让她开心!我的母亲从此成了我人生道路上的灯塔。每当我迷茫不知所措的时候,她会给我照亮方向。当我意志消沉不知前行的时候,她会鼓励我振作。

就在刚进公司的那段时间,我非常的迷茫,感觉一切都变得黑暗,不知去向。我不敢把我的想法告诉我的母亲,因为我怕她担心。可是我的母亲似乎有些察觉,当我从电话里听到母亲到现在都还有她自己的理想,而且在不断地为之奋斗的时候,我感到自己是多么的惭愧。我的母亲已是年过五旬的人了,她都还有自己的梦想,而我才刚刚开始我的人生怎么可以气馁,怎么可以感觉迷失方向而一蹶不振呢?因为我的母亲,我从树信心,调整自己的目标开始奋斗我的人生。

亲爱的妈妈,我是一个不善于表达爱的女儿,特别是在你的面前我感到害羞,我已经足足有7个年头没有和你在一起过中秋节,吃月饼了。如果今天你也能在这里的话,我会告诉您:"妈妈,我爱您!谢谢您给了我生命,谢谢您把我拉扯大,谢谢您供我读书,谢谢您教会了我做人的道理。谢谢您亲爱的妈妈!就在半月前您生病了,妈妈我很担心,可我不能来看您,对不起妈妈!妈妈,现在您就安心的养病吧,请你把身上的担子先放下来吧,您也应该休息一下了,让女儿来继续为您挑起这个担子,让我来完成您未完成的梦想,妈妈……女儿爱您!谢谢您为我默默的付出!虽然您没有太多的言语,但是你所做的一切已经铭刻在女儿的心中,已经胜过无数的言语。妈妈,谢谢!

让我们时刻怀着一颗感恩的心吧,用心倾听树木小鸟的轻唱,用心感受太阳无私的光明与热能,用心感受花 朵的芬芳,对世间的一切充满着感恩,让我们一起成为懂 得感恩的人,感谢我们的父母,感谢所有爱我们的人。

■新员工心声

来到凤凰庄已有一个月了,从刚开始的一无所知到现在的深入接触,其中内心的变化大概只有自己知道。这是我的第一份工作,更是我人生的一个起点,前面最终是平坦的光明大道还是曲折的羊肠小径,我不知道,但这并不代表我不去努力。从四月底的军事化训练到每个月初的员工大会,最后是每周的新员工交流会,虽然我没有和其他同事一起住在仓库,但是还是能深刻地体会到我们的企业文化,并希望能尽早地融入到这个团队中去。

在门市的日子,说来并不轻松,销售本身就是一个锻炼人各方面能力的岗位:及时了解产品信息、如何与同事相处、如何与顾客交流、如何向顾客销售我们的产品,有太多的知识需要我去学习。在此期间,我看见过产品热卖的忙碌场面,也碰到过顾客稀少的景象,我们会因为一件小事开怀大笑,

朋友,起程了

也会因为工作问题紧缩眉头,了解我们对于未来的矛盾和彷徨,经历了同伴离开的现实。面对六月,我明了,风雨将在这个夏天来临,也许会让我们的心没有了往昔的激情,但更多的可能是,在经过了所有的历练后,我们的翅膀会变得丰满,有足够的能力和勇气飞向各自心中的那个目的地。请记得总有人和我们一样,依旧相信自己当初的坚持,并一直坚定地走下去。

夜深了,明天又快来了。当初升的太阳在我们面前升起,昨日的艰辛已经过去,我们的世界又重新恢复了光明。因为曾经共同经历过,所以请笑着彼此祝福。



怀揣着青春的梦想 有一天,我加入了凤凰庄

那是一种神奇的力量 那是一出青春的交响 那是一段命运的雄浑乐章 那是一阙奋斗的激情飞扬 这一切 都源于你--凤凰庄 公司强大的磁场 征服了你 征服了他 征服了我们共同的迷惘 征服了我们错位的理想 矫正了我们迷失的方向 拾起了我们天生的自强 挺直了我们创业的脊梁

我骄傲,我是凤凰 当命运之神把凤凰之门敲响 我就感受到凤凰的力量 凤凰是百鸟之王 凤凰是九五之尊 凤凰可浴火再生 凤凰乃愈烧愈强 有凤来仪 凤凰和鸣 凤凰,天造地设的和谐吉祥 凤凰,上天赐给的实业巨航

我骄傲,我是凤凰 当我置身于这个企业文化之场 我就呼吸到这里的温馨与向上 多亏风华正茂的昔日寒窗 汗水和智慧都在这儿得到张扬 机械纺织 经济管理 电子商务 营销市场 我们在流水线上奔忙 我们在市场博弈中成长 我们在汗水和泪水中成熟 我们在观念和胆识中前行

我们在规范和创新中做强 我们在团队和形象中作为 我们在质量和信誉中扩张

我骄傲,我是凤凰 凤凰是什么 凤凰是一种象征 是一种文化 是一种符号和强大的力量 其实我只是凤凰身上的一片羽毛 我的七彩全部来自天地大鸟的金像 我的七彩即使美丽 一旦脱落就怎么也飞不高 其实我只是凤凰身上的一星鳞爪 我的高贵威猛全部借助神鸟祥光 一旦掉下就会坠入深渊洪荒 其实我只是凤凰嘴里吐出的一声鸣叫 我的天籁震惊天地百鸟 一旦唱出就会随风飘散精光 我随时告诫自己 我太小太嫩太微不足道 即使有一天我羽毛丰满 仍然是凤凰庄里一只小小鸟

我骄傲,我是凤凰 凤凰是什么 凤凰是大仁和大德的外像 我这七彩的羽毛向你借光 我这高贵的鳞爪向你借光 我这天籁的鸣叫向你借光 我的青春之旅奏响的是凤凰 我的创业之歌抒写的是凤凰 我这职业血液流淌的是凤凰 恩情,将喂饱我人生的饥肠 感恩,将装满我永远的行囊 凤凰啊,我寻梦的故乡 我们早已融为一体 凤凰就是我 我就是凤凰 我骄傲,我是凤凰。

能够进入凤凰庄我感到很幸运,不知不 觉进入这个大家庭快一年了,一年在人一生 中是很小很小的一部分,但所学到的却远远 超过了时间所能包含的。期间,我紧张过、挫 败过、努力过、开心过、醒悟过、自信过。这些 从未有过的经历让我们进步了、成长了,学 会了一些在学校从未学过,以后也学不到的 东西。

一、不为失败找借口

人生是一个漫长的旅程,我们每个人都想为它画上一个完 美的句号,然而,一些想到或想不到的挫折与失败时时刻刻总会 猝不及防地袭来,崎岖和坎坷也是我们无法避免的,面对这些, 我们唯一能做到的就是:笑对那些不如意,把没有做完的事继续 做完,由抱怨变成行动,有失败转为成功,不再把宝贵的时间和 精力放在如何寻找一个合适的借口上, 而忘记自己的职责和责

二、保持良好的心态

我觉得:一个人工作动力不只是为了工资,还有 更高层的动力。工作会提高技能,积累更多的经验,发 现并发挥自己的潜能等等,这一切才最是宝贵的无形 资产,薪水自然是工作目的中的一个,但获得最多的 还不是工资,因为有些东西靠金钱是买不来的,所以 在工作中我常对自己说:工作者是最美丽的,努力着 更是美丽的。

是啊!真心的快乐,是工作中的快乐,不能抱怨命 运对自己的不公平,既然选择这项工作了,就要端正 自己的态度,即使有不满意的地方,也要乐意付出,并 根据自己的工作,用智慧、自信、勤奋去寻找那些转瞬

初来凤凰庄, 感受到得 是热情。这种感觉很强烈,每 一个人都是那么的热情,那 么的友善,好像是一个久别 重逢的朋友,突然遇见,拍了 一下肩膀说道:嘿,原来是你 呀!虽然是初来乍到,但是一 点都不觉陌生。可能这就是 缘分吧,冥冥中,有人安排了 一切,有缘总会相聚。

再次感受到的是责任。 有什么样的问题找到同事, 大家都是尽心尽力的帮忙办 好。信手可以拈来很多细节 性的事情。

比如出差前要的牛仔裤 筒,门市的小唐他们不仅帮 忙准备好了挂板,还很详细

地写给我们一份传真,哪个品种适合做什么,有什 么特点,会有什么样的市场。当东西拿在手上时,很 快速地了解产品特点和产品方向, 展示给客人时, 也更清晰更有底气。每次向仓库调挂钩,调样,发 货,寄样等,我们没想到的细节,雷姐都很耐心地打 电话过来,把未明确的问题落实。为了赶一个快件, 姜师傅很晚了还专程跑一趟万国,帮忙送达。……

等等。 好多事情都想提及,细致入微,但又深情款款。

真心实意地很感谢大家,给了我们一个温暖的 拥抱。每个问题解决的时候,打心眼儿里都很感激, 其实一句"谢谢"已承载不了心里的感动。每一次的 感谢,会听到"应该的","没事儿","不客气",淡淡 的一句回应,不仅是责任的体现,更是温情的流露。

当热情和责任融合在一起时,我们的团结就是 水到渠成的事情。团结体现在生活和工作中,就是 相互支持,相互帮助,相互理解,相互鼓励。

流于表面的是行为,存于心中的是思想,思想 决定行为,行为体现思想。每一个员工的行为,都是 企业文化的体现。每一个成功的大企业,都有自己 独特的企业文化。海尔文化的核心是创新;微软的 成功不仅在于科技创新和优异的经营管理,更重要 的是创设了知识型企业独特的文化个性。我们凤凰 庄也有很清晰的理念,企业宗旨:以人为本,追求卓 越;经营理念,客户利益高于一切;经营方针,追求 高质量,高效益;服务理念,诚信为本,服务为先;客 户承诺,让每一位经营者满意;员工承诺,帮助每一 位员工实现理想与目标。在这么清晰的理念下,带 着我们的热情和责任,展望2010年,我们都相信, 我们会做得更好!祝福每一位凤凰庄的同事,愿乘 凤凰展翅翔,冲上云霄铸辉煌!

工作感

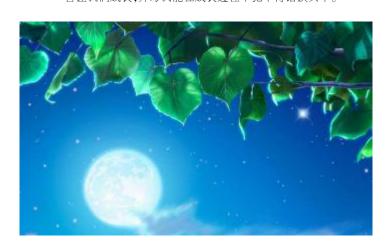
重庆分公司 王丽虹

即逝的快乐机会,那时的快乐停留在心间。

三、学会承担

小时候,也许对于大人的事毫不关心,只要自己吃好、穿好、 玩好;少年时期,除了自己生活、学业,我们渐渐知道要去关心家 庭的和乐、亲人健康;到了成年,除了自己生活、事业、家庭,我们 又知道了忧国,我们起到社会的繁荣、祖国的强盛,天下的太平, 这种随着年龄的增长、心智的成熟形成的独善其身而兼天下的 意识是何其伟大!

凤凰庄让我成长了很多,真心的感谢凤凰庄给我们这个平 台让我们成长,并为我能在成长过程中犯下得错误买单。



人生窃取了我的生命,我的生 命融入了人生!

当看到这句话时,我的感触非 常深刻,"人生"两字用一句最简单 的话去理解就是"顺环境走人生则 顺其自然,改变环境则逆天行"我 相信绝大部分的人都喜欢做天行 者,但是人生坎坷,在所难免,俗话 说"不经历风雨怎能见彩虹"此话 我非常喜欢,4年的工作经验让我 向着我的彩虹一步步前进……

2005年走进凤凰庄到现在,每 个工作岗位都接触过,我不敢说我 能把每个岗位做到多么的优秀,但 是我敢自信的告诉你们,我能把安 排给我的每个岗位尽全力的做到 我的最好,以至于现在融入郑州分 公司这个大家庭,刚开始的不安被 温暖取代了,那种感觉让人无法抗

拒!回想一年多的销售道路,从陌生到熟悉,从 简单到复杂,整个过程充满坎坷,充满喜悦,懂 得珍惜,懂得拥有,在我看来这就是幸福!静下 来时常在想,你们还记得曾经在仓库抄了3年 码单的那个默默无闻的小女孩吗?或许你们已 忘却,或许你们也在见证她的成长,是的,此刻 我想对你们说,曾经的那个小女孩现在已经长 大了! 丢掉幼稚,成熟的面对一切!

记得兰姐经常对我们说"态度好,做的出 色,别人则会佩服你"因此我觉得环境真的可 以改变一切!亲爱的伙伴们,请你们切忌,无论 在做什么事,说什么话之前,先考虑下对方和 影响,试着去换位思考,如果我们大家都做到 了这一点,那"十年后的畅想"才能变为现实! 改变从我们做起!!! 郑州分公司:秀秀

做一个有责任心的人

人活在世上就注定要承担各种责任。责任心是一个 虚拟而无时不在的东西,如果你努力进取,积极向上, 就必须担起责任,这就是说,决定产生责任,有责任就 要负责。

有一个替人割草打工的男孩打电话给他的主 人说":太太请问您需不需要割草?"主人太太回答说 "不需要了,我已经有了割草工。"男孩又说:"我会帮 您拔掉草丛中的杂草。"主人太太回答:"我的割草工 已经做了。"男孩又说":我会帮您把草与走道的四周 割齐。"主人太太说:"我请的那人也已经做了,谢谢 你,我不需要新的割草工人了。"男孩便挂了电话。此 时男孩的室友问他说":你不是就在这个太太那儿割 草打工吗?为什么还要打这个电话呢?"男孩说:"我只 是想知道我究竟做得好不好!"

从上述的这个小故事可以看出: 生活中无论是 工作、生活,我们在为人处事的同时都要为自己的行 为负责任。责任感是简单而无价的,多问问自己"我 做得如何",这就是责任心。

就我们目前而言:工作就意味着责任。在这个世 界上,没有不须承担责任的工作。相反,你的职位越 高、权力越大,你肩负的责任就越重。不要害怕承担责 任,应该要立下决心,你就一定可以承担任何正常职 业生涯中的责任!你就一定可以比前人完成得更加

在我们公司,同事之间也会常因为某项工作在相 互配合上出了点问题,就相互争执,出现矛盾。其实 当这种事情发生的时候我们都不该一味的推卸在别 人身上,这样各不罢休的就会怎么都理不出一个结 果。这个时候我们更应该冷静、理智的多站在对方的 立场考虑,也许只要各自稍微让一步,多坦诚一些认 为这是自己那里的不足没做到位才会造成的,换位思 考一下就什么事都解决了。

很多人在遇到困难的时候就推卸眼前的责任,认 为等到以后准备好了,条件成熟了再去承担才好。很 明确这样的做法是错误的! 当我们在需要承担重大 责任的时候,马上就去承担它。这就是你最好的准备。 如果不习惯这样去做,即使等到条件成熟了以后,你 也不可能承担起重大的责任,你也不可能做好任何重 要的事情。

总而言之,责任感是不容易获得的,原因就在于 己是由许多小事构成的。需要找们每一个人真诚、坦 诚地去面对自己的人生,对自己的行为都会有一种负 责任的态度。

责任就是对要做的事情充满爱和热情!!

--雷小卫

邮箱是: lhjiang111@163.com

地址:浙江绍兴柯桥万国中心 B 座 19 楼 19148

电话:0575—84818263 84789928

主编:姜麟琳